

## **Einige Gedanken zum Start in die Selbständigkeit.**

Gute, ausführliche Planung ist Voraussetzung.

Ihr Businessplan, Ihr künftiges Geschäftskonzept, soll von Ihnen erstellt werden. Er muss Ihre eigene Handschrift tragen.

Durch die Erstellung eines Businessplans testen Sie Ihre Geschäftsidee auf die Machbarkeit und das wirtschaftliche Potenzial. Zudem ermitteln Sie den Finanzbedarf und vermeiden damit Fehler bei der Gründung Ihres Unternehmens.

An welche Zielgruppe richtet sich Ihre Geschäftsidee? Wo liegen Ihre Chancen und Risiken? Wie werden Sie künftig Aufträge / Kunden erhalten?

Was haben Sie bisher getan, um eine Basis für den Aufbau Ihrer Selbständigkeit zu schaffen? Zu welchen Preisen können Sie Ihr Produkt, Ihre Ware, Ihre Dienstleistung anbieten? Lohnt sich Ihre Geschäftsidee überhaupt? Wie sehen Ihre Markt-Chancen aus? Haben Sie sich mit der Analyse Ihres Marktes beschäftigt (z.B. Branchenbriefe)?

Brauchen Sie zum Start eine finanzielle Unterstützung? Eine Unterstützung durch wen?

- durch die Arbeitsagentur (Gründungszuschuss)?
- oder durch das Jobcenter (Einstiegsgeld)?
- oder durch die Hausbank (evtl. Mikrokredit)?
- oder durch einen Gründercoach?

Untersuchen und klären Sie vor der Gründung

- Ihren Standort
- Ihre genaue Planung, welche Umsätze werden / können sie erreichen?
- Ihre genaue Planung, welche Umsätze werden / können sie erreichen?
  - in den nächsten Wochen und Monaten,
  - in diesem / im nächsten Jahr,
  - in den nachfolgenden zwei Jahren?
- Welche Unternehmens-Kosten stehen dem gegenüber?
- Welche Privatentnahmen werden Sie in diesen Zeiträumen haben?
- Welche Wirtschaftlichkeit / Rentabilität werden Sie erzielen?
- Weiterhin sollten Sie einen Liquiditätsplan erstellen.

Es muss wiederholt werden:

Den Businessplan benötigen Sie in erster Linie für sich. Er ist der Leitfaden für Ihr künftiges Geschäft. Er wird aber auch benötigt, um Fördergelder oder Bankkredite zu erhalten. Vor allem auf den Finanzplan, der Teil des Businessplans ist, sollten Sie achten, da er in der Regel von potentiellen Förderern und Kreditgebern besonders kritisch durchleuchtet wird. Hierbei werden auch die persönlichen Voraussetzungen und Ihre finanziellen Verhältnisse hinterfragt.

Prüfen Sie auch, welche Genehmigungen und Versicherungen für Ihr Geschäft erforderlich sind.

Alle diese Fragen müssen in Ihrem Geschäftsplan erscheinen und von Ihnen beantwortet und im Einzelnen erläutert werden.

**Der Berliner Beratungsdienst e.V. ist bereit, Sie bei der Erstellung Ihres Businessplans zu unterstützen. Dazu bieten wir spezielle, zertifizierte Businessplanschulungen an.**